

Юрист компании
№1 Январь 2022



ДОГОВОРЫ

ПОСТАВКА

Договор поставки — 2022: пять новых пунктов в защиту покупателя



Юрий Сбитнев
Партнер АБ «Эксиора»

Главное в статье

1 Как оформить условие о доставке, чтобы можно было от нее отказаться и не оплачивать	2 Какой пункт поможет покупателю не переплатить неустойку при своей просрочке	3 Что помешает поставщику снизить санкцию со ссылкой на статью 333 ГК
4 Как настроить договор, чтобы поставщик дважды заплатил за просрочку	5 Когда покупателю придется детально описывать комплектность товара	6 Чем дополнить перечень существенных недостатков товара

Теперь покупатель вправе получить от поставщика при его просрочке не только неустойку. Условия, которые заставят контрагента дважды заплатить за нарушение сроков, — в статье. Эти пункты суды не считают двойной ответственностью. Читайте, как их сформулировать и какие еще новые положения добавить в договор поставки. Все условия основаны на позициях, которые первая кассация сформировала за прошедший год.

Поставка товара, который уже был в эксплуатации, вместо согласованного нового товара — существенное нарушение условия о качестве.

Постановление АС Московского округа от 30.05.2018 по делу № А40-200406/2016

Выделите цену транспортных услуг по доставке товара в отдельный пункт

Стоимость доставки нередко включают в состав цены договора поставки. Но делают это по-разному: сразу в цену товара или отдельным пунктом. Советуем выбирать второй вариант — выделять транспортные услуги поставщика из состава цены. В таком случае заплатите за доставку только при оказанной услуге. Если же включите в цену и затем компания решит самостоятельно вывезти товар, снизить его стоимость не удастся.

Так, поставщик указал в договоре, что стоимость транспортных услуг по доставке товара входит в его цену. Кроме того, был пункт, что покупатель вправе доставить товар собственным транспортом за свой счет. Покупатель воспользовался этим правом и самостоятельно вывез товар. Затем через встречный иск потребовал взыскать с поставщика неосновательное обогащение. Суду пришлось решать, уменьшилась ли цена на сумму транспортных расходов. Первый раз суды ответили положительно. Когда дело рассматривали повторно, решили, что из договора не следует, что способ поставки влияет на цену. Поэтому она не уменьшается на транспортные расходы покупателя. Суды покупателю отказали.^{A41}

A41 Постановление АС Московского округа от 02.04.2021 по делу № А41-45881/2019

В ГК поменяли правила о том, как отменять доверенности

ПРИМЕР ФОРМУЛИРОВКИ

«Стоимость доставки составляет _____ (_____) руб., в том числе НДС _____ (_____) руб. Покупатель уплачивает Поставщику стоимость доставки, если воспользовался указанной транспортной услугой Поставщика».

Какой пункт поможет не переплатить неустойку

Какой пункт поможет не переплатить неустойку

Недостаточно выделить из цены товара стоимость транспортных услуг. Нужно еще либо предусмотреть разную ответственность за просрочку оплаты товара и доставки, либо указать, что неустойку начисляют лишь от суммы долга по оплате за товар, и сослаться на пункт с его стоимостью. Иначе рискуете, что придется спорить с поставщиком из-за двойного толкования.

Например, стороны оговорили цену и товара, и транспортных услуг и согласовали в договоре общую итоговую стоимость. Но в положении о нарушении сроков поставки и оплаты неустойку предусмотрели в процентах от стоимости товара. Когда покупатель вовремя не заплатил, возник вопрос: начислять ли

неустойку и на стоимость транспортных услуг? Поставщик посчитал неустойку от суммы обеих величин и обратился в суд. Нижестоящие инстанции с ним согласились. Кассация отменила акты нижестоящих судов и вернула дело на новое рассмотрение. При этом суд округа указал, что нужно применить правила толкования с учетом разъяснений Верховного суда, то есть оценить действительную волю сторон договора, их переписку, последующее поведение.

Источник: постановление АС Западно-Сибирского округа от 08.07.2021 по делу № А03-7818/2020

Закрепите штрафы за неисполнение каждого второстепенного обязательства

Если хотите, чтобы поставщик платил, когда нарушит второстепенные обязательства, предусмотрите в отдельном условии штрафы за их нарушение. Например, это случаи, когда контрагент задерживает транспорт при погрузке, не выдает банковскую гарантию или не предоставляет образцы товара. Так, поставщик обязался передать образцы готового изделия в двух экземплярах, но не сделал этого. Покупатель обратился в суд, но проиграл. Суды указали: неустойку предусмотрели для случаев, если сторона не исполнит договор, сделает это с просрочкой, в продукции будут недостатки или же поставщик не выполнит гарантийные обязательства. Предоставление образцов не входит в предмет договора. Значит, нет оснований привлечь к ответственности за нарушение этого факультативного обязательства.^{A40}

A40 Постановление АС Московского округа от 25.06.2021 по делу № А40-193938/2020

ПРИМЕР ФОРМУЛИРОВКИ

«Если Поставщик не исполнит или исполнит ненадлежащим образом обязанность, которая предусмотрена пунктом ____, Поставщик уплачивает штраф в размере _____».

Добавьте условия о коммерческом кредите вместо неустойки или вместе с ней

Если ваша компания оплачивает товар авансом, советуем добавить в договор поставки условие о коммерческом кредите. Тогда поставщику придется платить определенный процент за каждый день просрочки, как и в случае с неустойкой, но сумму за пользование коммерческим кредитом снизить со ссылкой на [статью 333 ГК](#) не удастся. К примеру, включите в договор условие, что аванс или предварительная оплата после даты поставки становится коммерческим кредитом.^{A41-1}

A41-1 Постановление АС Московского округа от 15.04.2021 по делу № А41-65018/2018

Вы вправе включить пункты о коммерческом кредите вместо неустойки или же оставить в договоре оба условия. В последнем случае поставщику придется дважды заплатить, если не передаст оплаченный товар в срок.^{A60, A83} Например, покупатель взыскал и неустойку, и проценты по коммерческому кредиту. Довод поставщика, что это двойная ответственность, суды отклонили.^{A60-1}

A60 Постановление АС Уральского округа от 08.10.2020 по делу № А60-44855/2019

A83 Постановление АС Центрального округа от 30.08.2021 по делу № А83-16438/2020

A60-1 Постановление АС Уральского округа от 16.12.2020 по делу № А60-64819/2019

Чтобы получить и неустойку, и проценты, условие о коммерческом кредите рекомендуем сформулировать так, чтобы суд не увидел в нем вид ответственности. К примеру, советуем не использовать в пункте о коммерческом кредите слова «ответственность», «проценты за просрочку». Какие еще нюансы при оформлении условия учесть, чтобы поставщик не смог сослаться, что ваша компания как покупатель пытается привлечь его к двойной ответственности, смотрите в таблице.

ПРИМЕР ФОРМУЛИРОВКИ

«Покупатель предоставляет Поставщику предоплату, размер которой указан в пункте ____ Договора, на условиях коммерческого кредита. Сумма коммерческого кредита — размер предоплаты.

Коммерческий кредит предоставляется с даты, когда сумма предоплаты поступит на расчетный счет Поставщика.

Поставщику предоставляется льготный период, в течение которого проценты за пользование коммерческим кредитом не начисляются. Льготный период составляет срок с момента предоставления коммерческого кредита по день (включительно), когда Поставщик обязан передать Товар Покупателю.

Размер процентов за пользование Поставщиком коммерческим кредитом: 0,1 (ноль целых одна десятая) процента за каждый день от суммы коммерческого кредита».



Как настроить договор, чтобы поставщик дважды заплатил за просрочку

Какое условие добавить	Что учесть	Где смотреть пример
------------------------	------------	---------------------

Какое условие добавить	Что учесть	Где смотреть пример
Напишите, что предоплату предоставляете на условиях коммерческого кредита	Не добавляйте условие о коммерческом кредите в раздел об ответственности. Включите пункт в ту часть договора, где написали о порядке оплаты товара	Постановления АС Уральского округа от 11.08.2021 по делу № А60-60980/2020, от 20.12.2019 по делу № А60-8613/2019
Отметьте момент, после которого начнете начислять проценты по коммерческому кредиту	Пропишите отдельно, что есть льготный период, когда проценты не начисляются. Это время до даты поставки	Постановление АС Дальневосточного округа от 07.10.2020 по делу № А51-9897/2016
Укажите размер процентов по коммерческому кредиту	Не включайте завышенные показатели. Сравните, как процент соотносится с банковскими кредитами и сколько это будет в годовом выражении	Постановление АС Уральского округа от 10.08.2021 по делу № А07-12826/2020
Добавьте условие о неустойке	Укажите вид и размер неустойки, например 0,1 процента за каждый день просрочки от суммы предоплаты	Постановление АС Северо-Западного округа от 26.03.2021 по делу № А56-43525/2020

Оговорите детально комплектность товара

Если у товара есть разные комплектации, посоветуйте ответственным сотрудникам прописывать в спецификациях основные узлы и части, без которых эксплуатировать товар невозможно либо возможно, но с ограничениями. То есть нужно определять, какой именно товар и с какими частями подлежит отгрузке по договору поставки. Иначе компания рискует получить не то, на что рассчитывала, когда оформляла сделку. Например, покупатель ссылался, что в состав устройства входит дополнительное оборудование, которое поставщик ему не передал, и требовал снизить цену товара ввиду некомплектности. Суды отказали и отметили: из буквального содержания спецификации и чертежей не следует, что данное оборудование включили в стоимость устройства.^{А56}

А56 Постановление АС Северо-Западного округа от 30.06.2021 по делу № А56-23647/2020

ПРИМЕР ФОРМУЛИРОВКИ

«Требования к комплектации Товара определены в технической документации — Приложении № ____ к Договору».

Расширьте перечень существенных недостатков товара

Советуем закрепить в договоре поставки: если нет гарантийной и сервисной поддержки приобретаемого оборудования — это существенный недостаток. Такое условие допустимо, ведь стороны вправе установить иные критерии существенности недостатков товара, помимо тех, которые указаны в [статье 475 ГК](#).^{ВАС} В этом случае ваша компания сможет расторгнуть договор,^{ГК} даже если товар исправно работает. Конечно, это касается оборудования, последующая эксплуатация которого во многом зависит от сервиса завода-изготовителя или уполномоченных на то лиц. К примеру, суд взыскал сумму, которую покупатель заплатил за товар, поскольку в заседании подтвердили, что оборудование ввезли нелегально

и отсутствовала поддержка производителя. При этом суд указал, что в договоре не было соглашения сторон, что товар передают без гарантийных и сервисных обязательств производителя.^{A40-1}

ВАС Абз. 2 п. 4 постановления Пленума ВАС от 14.03.2014 № 16 «О свободе договора и ее пределах»

ГК П. 2 ст. 475, ст. 518 ГК

A40-1 Постановление АС Московского округа от 19.08.2021 по делу № А40-57593/2019

ПРИМЕР ФОРМУЛИРОВКИ

«Существенным нарушением требований к качеству Товара, помимо тех критериев, которые указаны в пункте 2 статьи 475 Гражданского кодекса Российской Федерации, признается отсутствие гарантийной и сервисной поддержки производителя, а именно: _____».

Как оформить договор поставки на 2022 год

Договор поставки
скачайте в конце статьи

