

# ОТ КАКИХ СТЕРЕОТИПОВ В ДОГОВОРЕ ПОСТАВКИ НУЖНО ОТКАЗАТЬСЯ



**Юрий Сбитнев**  
Партнер АБ «Эксиора»

**Чем поможет:** *сформулировать условия договора поставки в свою пользу.*

Чтобы обеспечить победу при разногласиях с контрагентом, поменяйте типовые формулировки в договорах поставки. Мы составили лучшие на основе судебной практики за последние два года.

## **1** Если в платежке указали не тот договор, это разовая купля-продажа

429.1 ГК Ст. 429.1 ГК

Стороны обычно прямо не указывают в договоре поставки наименование и количество товара и используют рамочные соглашения.<sup>429.1 ГК</sup> Например, в дистрибьюторских договорах объем поставки может быть примерным, а точное количество стороны согласовывают в заказах. Основной риск таких договоров — суды могут признать каждую отгрузку самостоятельной поставкой и не применить к ним условия рамочного соглашения, если в документах есть ошибки. Самый частый пример — в заказе или товарных накладных не указаны реквизиты договора.

Пропишите в договоре, что любая поставка товара продавцом покупателю считается поставкой по рамочному соглашению.

Такая оговорка позволит признать поставки не разовыми сделками, а сделками, которые совершили в рамках рамочного договора поставки. Например, общество поставило компании продукцию, но за продукцию не заплатили. Возник спор, в ходе которого суды

выясняли, была ли поставка разовыми сделками купли-продажи. Кассация указала, что продукцию поставили в рамках договора поставки, и сослалась на его условия. Стороны прописали, что при сделках по купле-продаже единственно верным основанием отношений считают «договор поставки от 28.11.2013», в том числе если графу «основание» заполнили с ошибками.<sup>A46</sup>

#### ПРИМЕР ФОРМУЛИРОВКИ

«При совершении сделок по купле-продаже товара единственно верным основанием отношений сторон следует считать настоящий Договор поставки вне зависимости от каких-либо ошибочных указаний в графе «основание» в товаросопроводительных и бухгалтерских документах».

## 2 За просрочку поставки достаточно установить неустойку

В договоре поставки можно прописать коммерческий кредит в виде аванса, предварительной оплаты отсрочки либо рассрочки платежа.<sup>823 ГК</sup> Но стороны редко используют эту возможность и ограничиваются неустойкой, хотя кредит тоже стимулирует контрагента исполнять договор.

Например, в рамках договора поставки стороны согласовали отсрочку платежа на 15 дней. С 16-го дня на сумму долга начислялся процент по коммерческому кредиту. Кроме того, на эту сумму долга также с 16-го дня подлежала уплате неустойка. В итоге суд взыскал в пользу поставщика и неустойку, и сумму по коммерческому кредиту.<sup>BC A12</sup> Таким образом, суды взыскивают обе суммы, даже если неустойка установлена за то же нарушение, что и проценты по кредиту.<sup>A40</sup>

#### ПРИМЕР ФОРМУЛИРОВКИ

«Отсрочка оплаты товара регулируется положениями ГК РФ о коммерческом кредите. Проценты за пользование коммерческим кредитом в размере \_\_\_% от стоимости поставленного товара за каждый день пользования подлежат начислению со дня, следующего за днем окончания периода отсрочки до момента оплаты суммы коммерческого кредита».

Согласовать такое условие с контрагентом легче, чем уплату процентов с момента предоставления коммерческого кредита. Стороны все-таки допускают, что исполняют обязательства надлежащим образом и в срок.

**A46** Постановление АС Западно-Сибирского округа от 29.04.2016 по делу № А46-6505/2015

**823 ГК** Ст. 823 ГК

**BC A12** Определение ВС от 19.12.2017 по делу № А12-50782/2016

**A40** Постановление АС Московского округа от 31.05.2016 по делу № А40-105252/2015

# 52

*процента  
от суммы  
в иске в среднем  
взыскивают  
суды по спорам  
из поставки*

**ВС 25** П. 89 постановления  
Пленума ВС от 23.06.2015  
№ 25

**431.2 ГК** Ст. 431.2 ГК

### 3 Заверения об обстоятельствах не работают

Стороны почти не используют заверения, хотя это удобный инструмент: если контрагент предоставит недостоверную информацию, с него можно взыскать убытки или неустойку. Например, если у продавца не будет права собственности на товар, необходимых лицензий, разрешений.<sup>ВС 25</sup> Взыскать убытки и неустойку можно даже в случае, если договор недействителен или не заключен.<sup>431.2 ГК</sup>

Включите в договор как минимум стандартную формулировку: «товар в споре и под арестом не состоит, не является предметом залога и не обременен другими правами третьих лиц». Добавьте в этот пункт и другие обстоятельства, которые имеют значение для договора поставки. Например, что поставщик должен представить первичные документы, которые подтверждают его операции по покупке товара у своих поставщиков.

В одном деле покупатель обратился в суд с иском к поставщику. Налоговый орган отказался предоставить покупателю вычет по НДС. В иске покупатель требовал взыскать в качестве убытков сумму, которая была эквивалентна сумме вычета.

Суд удовлетворил иск. Поставщик не представил первичные документы, которые позволили бы продавцу получить налоговый вычет. Кроме того, поставщик со своим контрагентом создал искусственный документооборот. Это не соответствует тем заверениям, которые ответчик дал истцу в дополнительном соглашении к договору поставки.<sup>ВС А53</sup>

Чтобы минимизировать риски покупателя, включите в договор следующие формулировки.

#### ПРИМЕР ФОРМУЛИРОВКИ ОБ ОТРАЖЕНИИ ОПЕРАЦИЙ В ПЕРВИЧНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

«Продавец заверяет и гарантирует, что все операции по покупке товара у своих поставщиков, продаже товара покупателю, а также НДС, уплаченный покупателем продавцу в составе цены товара, полностью отражены в первичной документации, в бухгалтерской, налоговой и любой иной отчетности, обязанность по ведению которой возлагается на продавца».

#### ПРИМЕР ФОРМУЛИРОВКИ О ВЗЫСКАНИИ УБЫТКОВ

«Продавец обязуется возместить покупателю убытки в полном объеме, понесенные вследствие нарушения продавцом заверений, указанных в настоящем договоре, в том числе нарушений налогового законодательства РФ, отраженных в решениях налоговых органов, включая, но не ограничиваясь суммами налога, штрафов, пеней и т. д.».

**ВС А53** Определение ВС  
от 28.09.2017 по делу  
№ А53-22858/2016

## NB

Стороны не могут ограничить свою ответственность за умышленное нарушение договора.

Пункт 4 статьи 401 ГК

## 4 После прекращения договора нужно платить неустойку

По общему правилу, если одна сторона нарушила договор, другая вправе взыскать убытки и неустойку. Если срок соглашения истек, сторона все равно обязана платить неустойку, если иное не предусмотрено в законе или договоре. Такой вывод сделал Верховный суд,<sup>BC7</sup> и нижестоящие суды его поддерживают.<sup>A03</sup> Чтобы не платить неустойку после прекращения договора, включите в договор специальное условие.<sup>425 ГК</sup> Это особенно полезно для рамочных соглашений.

**BC7** П. 68 постановления Пленума ВС от 24.03.2016 № 7

**A03** Постановление АС Западно-Сибирского округа от 03.11.2016 по делу № А03-22544/2015

**425 ГК** П. 3, 4 ст. 425 ГК

### ПРИМЕР ФОРМУЛИРОВКИ

«Окончание срока действия настоящего договора влечет прекращение обязанности сторон уплачивать неустойку и иные штрафные санкции за нарушение обязательства».

Ответственность должника можно ограничить по составу или по размеру. Например, суд не начислит проценты за пользование чужими денежными средствами, если стороны указали это в договоре<sup>A56</sup> ◆

**A56** Постановление АС Северо-Западного округа от 08.06.2016 по делу № А56-24648/2015

практическое  
налоговое  
планирование

**Знаем четыреста  
сравнительно честных  
способов экономии  
налогов**

Евгений Тимин, главный редактор журнала  
«Практическое налоговое планирование»

**Убедитесь сами на [e.nalogplan.ru](http://e.nalogplan.ru)**

Оформите демодоступ на 3 дня и бесплатно  
попробуйте, как работает электронный журнал.  
Быстрая подписка по телефону **8 (800) 550-07-98**



РЕКЛАМА